

Il servizio di "BUSINESS MATCHING & B2B AZIENDALE" ha la funzione di assistere le imprese durante il processo di internazionalizzazione, tramite l'elaborazione di un export plan e delle attività di incontro delle controparti estere per la fase di B2B aziendale.

AGENDA DI INCONTRI CON IMPORTATORI ESTERI: La Camera di Commercio si impegna nella creazione di un calendario di appuntamenti con distributori, importatori e responsabili del settore, con l'obiettivo di sviluppare una relazione commerciale, nell'area del Midwest (USA) *

ORGANIZZAZIONE DEGLI INCONTRI: La Camera di Commercio garantisce 4 incontri al mese** tra l'azienda italiana e gli operatori americani, con la possibilità di interfacciarsi direttamente tramite il servizio di videoconferenza "Zoom". Inoltre il personale della IACC sarà responsabile nel recapitare i campioni dell'azienda agli operatori statunitensi.

(Nel costo del servizio NON sono incluse le spese del trasporto dei campioni dall'Italia a Chicago)

FOLLOW UP B2B: La Camera di Commercio sarà responsabile nel contattare e interfacciarsi con gli operatori americani, in seguito agli incontri avvenuti, con l'obiettivo di delineare un feedback a supporto dell'azienda italiana.

In seguito agli incontri con gli importatori, la IACC effettuerà operazioni di follow up per tutta la durata contrattuale.

TRACCIAMENTO & REPORT DEGLI INCONTRI: A seconda delle attività aziendali aderenti, la Camera di Commercio fornirà mensilmente del materiale di reportistica legato agli incontri B2B avvenuti, compresi di riassunti dei meeting, feedback e materiale di supporto.

Tariffa: **€ 1.000/mese - minimo 3 mesi**

*Sono escluse dal presente servizio, le seguenti categorie merceologiche: Prodotti congelati, prodotti che necessitano della catena del freddo, frutta e verdura, salumi e insaccati non ancora in possesso della certificazione FDA. Il servizio è offerto esclusivamente per prodotti che entrano negli USA come campionatura, non per la vendita. La quantità di prodotto massima che verrà presa in carico dalla Camera è la quantità necessaria per organizzare gli incontri mensili descritti nella presente proposta.

**Per i primi 3 mesi. Saranno garantiti 2 incontri al mese a partire dal quarto mese.

Business matching & B2B aziendale

Agenda di incontri con importatori esteri

Organizzazione degli incontri

Follow up B2B

Tracciamento & report degli incontri

Tariffa: € 1.000/ mese - minimo 3 mesi